

PUBLIC CONCERNE	Toute personne évoluant dans le domaine du bâtiment ou souhaitant une reconversion professionnelle.		
MODALITES DE FORMATION	MODE PRÉSENTIEL INTER (Ivry sur Seine,94200 ou Saint-Denis,93200) ou INTRA	MODE DISTANCIEL SYNCHRONE (Cours en direct avec un formateur)	MODE DISTANCIEL ASYNCHRONE (Cours sur support audiovisuel)
VALIDATION DE LA FORMATION	- Délivrance d'une attestation de formation - Délivrance d'un certificat de compétence professionnel (Compétences 1, 2, 3 & 4) avec la possibilité d'obtenir le titre professionnel Conseiller en vente (BAC+2) du Ministère du travail		

Programme de formation

Assurer une veille professionnelle et commerciale

Durée : **3 jours**Horaire : **09 h - 13 h & 14 h - 17 h**Tarif : **1 500 € HT / participant**Effectif : **8 personnes maximum**

Méthodologie : Participation active, recours aux outils numériques, travail sur logiciel dédié

Participer à la gestion des lux marchands

Durée : **3 jours**Horaire : **09 h - 13 h & 14 h - 17 h**Tarif : **1 500 € HT / participant**Effectif : **8 personnes maximum**

Méthodologie : Participation active, recours aux outils numériques, travail sur logiciel dédié

Contribuer au merchandising

Durée : **5 jours**Horaire : **09 h - 13 h & 14 h - 17 h**Tarif : **2 500 € HT / participant**Effectif : **8 personnes maximum**

Méthodologie : Participation active, recours aux outils numériques, travail sur logiciel dédié

Analyser ses performances commerciales et en rendre compte

Durée : **5 jours**Horaire : **09 h - 13 h & 14 h - 17 h**Tarif : **2 500 € HT / participant**Effectif : **8 personnes maximum**

Méthodologie : Participation active, recours aux outils numériques, travail sur logiciel dédié

